



## **TEKNİK ŞARTNAME**

### **HAZIR GIYİM SEKTÖRÜ UR-GE PROJELERİ**

#### **“İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti” Ticari PR/Danışmanlık Hizmet Alımı**

**Sözleşme Adı:** Örme Konfeksiyon Sektörünün Rekabet Gücünün Artırılması UR-GE Projesi (16.Ur-Ge.029) “İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti” Ticari PR/Danışmanlık Hizmet Alımı

#### **TANIMLAR**

<b>İstekli</b>	: Teklifi veren firma
<b>Yüklenici</b>	: İhaleyi kazanan firma
<b>Hizmet</b>	: İhale konusu olan hizmetin bütünsel olarak kesintisiz bir şekilde temin edilmesi HİZMET, olarak ifade edilecektir.
<b>İTKİB</b>	: İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği
<b>İHKİB</b>	: İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçı Birliği
<b>Sözleşme</b>	: Yüklenici ile İHKİB arasında imzalanan sözleşme.
<b>Sözleşme Tarihi</b>	: Yüklenici ile sözleşme yapılma tarihidir.

#### **1. ARKA PLAN:**

##### **1.1. UR-GE Tebliği Hakkında Genel Bilgi**

Türkiye İhracat Stratejisi ile 2023 yılında hazır giyim sektörü için 60 milyar dolar ve toplamda 500 milyar dolar ihracat hedefi belirlenmiştir. Bu hedefe ulaşmak için belirlenen strateji ise kümelenme yaklaşımı ile firmaların üretimde orta ve ileri düzey teknolojiyi kullanarak, katma değeri yüksek ürünlerle dünya pazarlarında sürdürülebilir ihracat potansiyeli yakalayabilmelerini sağlamaktır. Japonya ve Avrupa Birliği ülkelerinde teknik bilgi paylaşımını destekleyerek inovatif çalışmaların gelişmesine katkı sağlamak amacıyla kümelenme yaklaşımı uzun yıllardan beri uygulanmaktadır. Bu yaklaşım ile aynı sektörde faaliyet gösteren firmaların bir küme oluşturarak ortak hedeflere yönelik bir sinerji yakalamaları ve bu sinerjiden faydalanarak hedef pazarda daha güçlü bir algı yaratmaları hedeflenmektedir. Türkiye'nin ihracat hedefine ulaşma sürecinde benimsediği kümelenme yaklaşımı 2010/8 Sayılı Ekonomi Bakanlığı Uluslararası Rekabetin Geliştirilmesi (URGE) Tebliği'nin 2010 yılında yürürlüğe girmesiyle uygulamaya geçirilmiştir.

*2010/8 Sayılı Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi Hakkında Tebliğe Aşağıdaki Linkten Ulaşabilirsiniz.*

<http://www.ekonomi.gov.tr/portal/content/conn/UCM/uuid/dDocName:EK-020193>

##### **1.2. Sektör ve Proje Hakkında Genel Bilgi**



**İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği**  
Çobançeşme Mevkii, Sanayi Cad. Dış Ticaret Kompleksi B Blok Yenibosna İSTANBUL  
T: 0212 454 02 00 / 1442 F: 0212 454 02 01 [www.itkib.org.tr](http://www.itkib.org.tr) [info@ihkib.org.tr](mailto:info@ihkib.org.tr)





**İşbu şartnameye konu olan hizmet alımı, yukarıda detayları aktarılan URGE tebliği kapsamında desteklenmekte olan İHKİB Projeleri kapsamında yürütülecektir.**

#### **UR-GE Projeleri kapsamında yer alan faaliyetler;**

**İhtiyaç Analizi:** Projenin ilk aşaması olarak İhtiyaç Analizi faaliyeti kapsamında katılımcı firmaların ihracat yönünden durum değerlendirilmesi, uluslararası pazar bilgisi, satış, pazarlama, tanıtım ve üretim süreçleri gibi alanlarda yaşadıkları ortak sorunların belirlenmesine yönelik kapsamlı rapor hazırlanmaktadır.

**Eğitim ve Danışmanlık Programları:** Proje kapsamında; firmaların ihracat kapasitesinin artırılması, kurumsallaşma ve markalaşma sürecinin desteklenmesi ve inovasyon kültürünün geliştirilmesi gibi firmaları ihracat hedefleri doğrultusunda güçlendirecek konularda eğitim ve danışmanlık verilmektedir.

**Yurtdışı Pazarlama Programları:** Uluslararası pazarlarda organize edilen yurtdışı pazarlama faaliyetleri ve etkinliklere (ortak pazar araştırmaları, pazar ziyaretleri, küme tanıtım faaliyetleri, ticaret heyetleri, eşleştirme vb. diğer organizasyonlar) katılım, uluslararası ticaret ve alım heyetlerinin düzenlenmesi ile proje katılımcısı firmaların önemli pazar bilgileri edinmelerinin yanı sıra potansiyel iş birliği ortaklarına ulaşmalarının da sağlanması hedeflenmektedir.

Faaliyet tablosunda belirtilen eğitim, danışmanlık ve yurt dışı faaliyetleri birbirini takip eden ve bir bütün olarak işletmelere katma değer kazandıracak çalışmalar olarak düşünülmelidir. İşletmelerin sabırla ilk faaliyetlerden başlayarak, kabiliyetlerini geliştirmeleri ve üç yılın sonunda doğrudan ihracat satışlarını artırmaları ve sürdürülebilir kılmaları hedeflenmektedir. İşbu şartnameye konu olan **“İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti” Ticari PR/Danışmanlık Hizmet Alımı** da söz konusu yol haritasının bir parçası olarak kümelerdeki firmaların ihtiyaçları dikkate alınarak belirlenmiştir.

## **2. SÖZLEŞME MAKAMI**

Sözleşme Makamı, İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İTKİB) çatı kuruluşu altında yer alan İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB)'dir.

### **2.1. Sözleşme Makamı Hakkında Genel Bilgi**

İhracatçı Birlikleri 1937 yılından bu yana Türkiye'nin çeşitli illerinde çeşitli sektörlerde hizmet vermekte olan ve ihracatın artırılması, desteklenmesi ve koordinasyonunu sağlayarak ekonomik gelişmeye katkıda bulunmayı amaçlayan kuruluşlardır.

2009'dan bu yana Türkiye'de 24 ayrı sektörde/alt sektörde faaliyet gösteren 60 ihracatçı birliği vardır. İhracatçı birlikleri, üye firmaların ticari kapasitelerinin gelişmesine katkıda bulunmaktadır. Birlikler bu genel amaca yönelik olarak birçok fonksiyon ifa etmektedir. Bunlar Kanun ve Yönetmelik'te genel hatları ile tanımlanmıştır.



Türkiye çapında faaliyet gösteren birlikler 13 genel sekreterlik halinde örgütlenmiştir. İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği (İTKİB) bunlardan birisi olup bünyesinde dört birlik bulunmaktadır. Bunlar,

- İstanbul Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği;
- İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği;
- İstanbul Deri ve Deri Mamulleri İhracatçıları Birliği;
- İstanbul Halı İhracatçıları Birliği'dir.

Başvuran kurum olan İstanbul Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçı Birliği (İHKİB) yaklaşık 10.000 kayıtlı firma üyesi ile sektörünün önde gelen kuruluşudur. Birçok yerel ve ulusal projeyi başarı ile yönetmiş olan Birlik proje uygulaması konusunda oldukça deneyimlidir. İHKİB'in ana amacı iştegal sahası içerisindeki sektörlerde Türkiye'nin ihracat potansiyelini arttırmak, ihracat performansını yükseltmek ve uluslararası ticari faaliyetlerinde üyelerine yardımcı olarak ikili ve çok taraflı ticari ilişkilerin geliştirilmesine katkıda bulunmak olarak tanımlanabilir.

### 3. İşin Kapsamı

Stockholm'da yapılacak olan ve küme firmalarının katılımının öngörüldüğü yurtdışı pazarlama faaliyeti kapsamında düzenlenecek Ticaret Heyetinin, **Satınalmacılarla İkili Görüşmeler(B2B)** şeklinde organize edilmesi planlanmaktadır:

1 tam gün boyunca küme firmalarının ikili görüşme ortamında hazırgiyim satınalmacıları (global markalar, zincir mağazalar, butikler, agentlar vb.) ile bir araya getirilmeleri planlanmaktadır. Küme firmalarının ürünlerini sergileyebilecekleri bir alanda, İsveç'ten davet edilecek satınalmacılara kendilerini tanıtmaları için imkanlarının verilmesi hedeflenmektedir.

1 tam gün sürecek bu organizasyonda;

- **Ticari Halkla İlişkiler** hizmeti kapsamında, küme firmalarının faaliyetlerine uygun satınalmacıların tespit edilmesi, katılımcı firmalar ile eşleştirilmesi, randevu ile organizasyona katılımının sağlanması;
  - *Hedef Firma/Kurum Tespiti*
  - *Yerel dilde Davetiye/e-Bülten Hazırlanması*
  - *Davetiyelerin online olarak firma/kurumlara ulaştırılması*
  - *İHKİB tarafından hazırlanacak tanıtım kartlarının firma/kuruluşlara dağıtılması*
  - *B2B görüşmelerinin randevu takviminin hazırlanması*
  - *B2B görüşmelerine davet edilecek firma/kuruluşlardan LCV alınması*
  - *Firma başı min. 5 satınalmacı ile randevuların ayarlanması*
  - *Max 5 basın mensubu/organının faaliyete davet edilmesi*
  - *B2B faaliyeti için varsa gerekli izinlerinin alınması*

### **İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti İle Beklenen Sonuçlar;**

Küme firmalarının;

- Satın almacılarla yüz yüze ve birebir yapacakları görüşmelerde kendi firmalarını daha iyi tanıtabilme ve hedef pazardaki alıcıların beklentileri hakkında birinci elden bilgilendirilme



imkanının sağlanması

- İsveç pazarında yeni müşterilerle iş birliği kurulmasının ve mevcut müşterilerle iş hacminin artırılmasının sağlanması
- İsveç pazarı ve bu pazar üzerinden ulaşabilecekleri alıcı kitlesine uygun doğru strateji hakkında birinci elden bilgilendirilmeleri
- Halihazırda ihracat yaptığı İsveç pazarındaki konumlarını güçlendirmeleri ve sürdürülebilir hale getirmeleri

#### 4- Lojistik ve Zamanlama;

- **Hizmetin Sağlanacağı Yer:** İsveç / Stockholm
- **Uygulama Tarihi:** 01.11.2017-01.12.2018 tarihleri arasında **1 iş günü**

#### 5- Gereklilikler

Hizmeti sağlayacak olan firma / uzman(lar) aşağıdaki gereklilikleri minimum seviyede sağlamalıdır.

- Hizmeti verecek uzmanlar, minimum 5 yıl benzer iş tecrübesine sahip olmalıdır. İstekli, teknik teklifinde bu uzmanlara ait deneyim ve iş tecrübelerini gösterir özgeçmişleri sunacaktır.
- Teklif verecek firmalar tarafından; firmanın benzer alanlardaki iş tecrübesini gösteren en az 3 referans mektubu sunulacaktır.
- Teklif ile beraber hizmetin metodolojisi, maliyet planı ve taslak çalışma takvimi sunulacaktır.

#### 6- Özel Gereksinim ve Şartlar

Faaliyete konu olan hizmet alımı 5910 sayılı Türkiye İhracatçıları Meclisi ile İhracatçı Birliklerinin Kuruluş ve Görevleri Hakkında Kanun uyarınca Kapalı Teklif Usulü ile gerçekleştirilecektir. Alım usulü uyarınca isteklinin aşağıdaki gereklilikleri sağlanması beklenmektedir;

***Teknik ve mali teklifler ayrı ayrı kapalı zarflar içerisinde ve üzerlerinde “mali teklif”, “teknik teklif” ifadelerini içerecek şekilde dosyalanmalıdır. Ardından teknik ve mali teklifler, tek bir zarfa konulmalıdır. Her bir zarfın üzeri tarih-imza-kaşe atılarak kapatılmalıdır.***

- Teklif belirtilen hizmetin nasıl yapılacağını ve metodolojiyi detaylı bir şekilde anlatır nitelikte hazırlanmalıdır.
- Teklifte “HAZIR GİYİM SEKTÖRÜ UR-GE PROJELERİ-İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti Ticari PR/Danışmanlık Hizmet Alımı” Teknik Şartnamesi uyarınca hazırlanmıştır.” ibaresi yer almalı ya da işbu şartnamenin her bir sayfası paraflanarak teklif dosyasına eklenmelidir.
- Şartname ekinde yer alan ekler, doldurulup kaşe-imza yapılmak suretiyle teklif dosyasına konmalıdır.
- Teklif dosyası hizmet sağlayıcı hakkında organizasyonel bilgi, ilgili referansları, örnek işleri, çalışmada yer alacak uzman özgeçmişlerini ve her bir uzman için münhasırlık/müsaitlik taahhütnamesini içermelidir.



- Fiyat Teklifinde, teklif edilen fiyatlar TL cinsinde rakam ve yazı ile açıkça yazılmalıdır.
- Teklifler KDV dahil verilecek olup, **1/1/2019'a kadar geçerlilik süresine sahip olmalıdır.**
- Faaliyete katılacak firma sayısı değişken olup, UR-GE tebliği uyarınca her bir proje faaliyeti başına minimum 8 firma katılmaktadır.
- Mali teklifler ulaşım ve konaklama masrafları dâhil sunulmalıdır.
- Son Teslim Tarihi: 12 Ekim 2017 / 17:00'a kadar (Teklif dosyası sözleşme makamının adresine posta yoluyla ya da elden son teslim tarihine kadar teslim edilmiş olmalıdır.)
- Teklif Değerlendirme Komisyonu: 13 Ekim 2017 tarihinde toplanacak olup, isteklilerin oturuma katılımı 12 Ekim 2017 tarihine kadar e-posta ile teyit vermesi halinde mümkündür.

**İletişim:**

[onur.cetintas@itkib.org.tr](mailto:onur.cetintas@itkib.org.tr) / 0212 454 0193

[hale.gulbaz@itkib.org.tr](mailto:hale.gulbaz@itkib.org.tr) / 0212 454 0277



## Standart Formlar ve Diğer Gerekli Belgeler

### EK-1 MALİ TEKLİF FORMU

Sözleşme başlığı : Hazır Giyim Sektörü UR-GE Projeleri “İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti” Ticari PR/Danışmanlık Hizmet Alımı

İsteklinin adı : ... ..

TEKLİF EDİLEN HİZMET	ÇALIŞACAK KİŞİ SAYISI	FİRMA BAŞINA TOPLAM BEDELİ
“İsveç/Stockholm Ticaret Heyeti” Ticari PR/Danışmanlık		

*Not: Verilecek olan teklifler firma başına ve KDV dahil olarak verilecek olup, yazı ve rakam ile ayrı ayrı belirtilecektir. İstekli, teklifini ekli teknik şartnamedeki işin kapsamı, usul ve esaslar uyarınca verdiğini kabul eder.*

*İsteklinin Kaşesi  
Yetkili İmza*



## EK-2 TÜZEL KİMLİK FORMU

<b>TÜZEL KİMLİK FORMU</b>	
<b>ÖZEL KURUM/KURULUŞLAR</b>	
TÜRÜ	

STK (Sivil Toplum Kuruluşu)	EYET		HAYIR	
-----------------------------	------	--	-------	--

İSİM(LER)	

KISALTMA	
----------	--

GENEL MERKEZ RESMİ ADRESİ	



POSTA KODU													POSTA KUTUSU												
------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

ŞEHİR																												
-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

ÜLKE																												
------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

VERGİ NUMARASI																												
----------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

KAYIT YERİ																												
------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

KAYIT TARİHİ																														
	G	G	A	Y	Y	Y	Y																							

KAYIT NUMARASI																															
----------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

TELEFON																															
---------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

FAKS																															
------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

E-POSTA																																	
---------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

BU "TÜZEL KİŞİLİK BELGESİ" DOLDURULMALI VE AŞAĞIDAKİLERLE BİRLİKTE VERİLMELİDİR:

- ❑ SÖZLEŞME TARAFININ İSİM, ADRES VE ULUSAL OTORİTELER TARAFINDAN VERİLEN KAYIT NUMARASINI GÖSTEREN RESMİ DOKÜMANIN BİR KOPYASI (ÖRNEĞİN; RESMİ GAZETE, ŞİRKETLERİN KAYDI VB.)
- ❑ YUKARIDA DEĞİNİLEN RESMİ DOKÜMANDA BELİRTİLMEMİŞSE VE DE MÜMKÜNSE VERGİ KAYDININ BİR KOPYASI

TARİH VE İMZA





### EK – 3 MÜNHASIRLIK VE MÜSAITLIK BELGESİ

Yukarıda belirtilen hizmet alımına, Danışman olarak görev almak üzere katılmayı kabul ettiğimi beyan ediyorum. Bu teklif seçildiği takdirde, özgeçmişimin sunulduğu konum için öngörülen aşağıda belirtilen süre ya da sürelerde çalışmak istediğimi ve çalışabileceğimi beyan ediyorum.

Başlangıç	Bitiş	Çalışma Gün Adedi

Tarih

İsim/Soyisim

İmza